

CEFAM



Centre d'Études Franco-Américain de Management
Lyon & USA

We take you further



Success Stories



Karine CHAUX
Directrice

Intégrer une école de management ? Rêver d'une carrière à l'international ? Devenir bilingue en anglais ? Qu'est-ce qu'une école de management internationale ? ...Que de questions et d'interrogations lorsque l'on est encore lycéen, aux portes de son orientation professionnelle.

À travers l'édition de ce « Success stories portfolio » le CEFAM souhaite vous présenter en toute transparence et authenticité, des exemples de témoignages concrets et précis d'étudiants en stage. Autant de témoignages qui vous donneront les meilleures raisons pour rejoindre le CEFAM et ainsi vous aider à accomplir vos rêves !

« There are no secrets to success. It is the result of preparation, hard work, and learning from failure.» Colin Powell

Natacha Lalande

Responsable des Relations Entreprises au CEFAM

Notre objectif est de préparer les étudiants du CEFAM à devenir des professionnels performants et de les accompagner dans toutes les étapes indispensables à la réalisation de leur projet professionnel.

Deux périodes de stage – en France ou à l'étranger – sont obligatoires pour valider le diplôme du CEFAM. Nous mettons à disposition de nombreuses ressources pour faciliter l'intégration de nos étudiants dans le monde du travail et leur donnons tous les outils nécessaires à leur développement personnel et professionnel.

Concrètement, cet accompagnement se traduit par :

- l'animation d'une vingtaine d'ateliers en petits groupes, allant de la création du CV et lettre de motivation, à la recherche et au suivi de stage, en passant par un travail de connaissance de soi (soft et hard skills) pour aider nos étudiants à élaborer leur projet professionnel ;
- la diffusion hebdomadaire d'offres de stage (avec un site dédié) ;
- l'organisation de rencontres avec des experts et des professionnels pour permettre aux étudiants de découvrir des métiers, des secteurs et les compétences attendues en entreprise ;
- la simulation d'entretiens avec des recruteurs professionnels ;
- notre service offre un suivi individuel aux étudiants et nous aidons les entreprises à cibler les profils correspondant à leurs critères ;
- la réalisation d'études de cas pour le compte d'entreprises.

Nous veillons à préparer nos Céfamiens à une expérience professionnelle aussi bien en France qu'à l'international. Nous délivrons une quinzaine de bourses ERASMUS chaque année pour des stages en Allemagne, Belgique, Espagne, à Malte, aux Pays-Bas, au Royaume-Uni, au Luxembourg etc.

Quelques exemples d'entreprises ayant récemment accueilli nos étudiants en stage :

DELOITTE
LVMH
OPTEVEN
DANONE
RADISSON BLU
GE HEALTHCARE
TOTAL
PWC
MATERNE
L'ORÉAL
BOSCH
EDMOND DE ROTHSCHILD
NBC UNIVERSAL
PULLMAN HOTELS
ERNST & YOUNG
CAISSE D'ÉPARGNE



Internships



Amélie ROUGERON
 London Chamber of Commerce
 London, United Kingdom

I applied to the London Chamber of Commerce, with the support of Caroline Delacroix, who is responsible for relations with companies at CEFAM. The deposition and the study of my resume were followed by a telephone interview during summer 2017 in the City of London.

The company is the biggest issuer in the UK. It provides services to more than 2500 of its network members like events offers, legal advice, HR, exports, doc delivery and promotion members' business.

I had to update CRM, to do administrative tasks, organize meetings, and analyze competitors. And also, I had to manage the ambassador program (an old

member sponsoring a new member) in order to maximize the membership.

I really enjoyed being in a friendly working environment with an open minded and available team. I was quickly considered as an employee and have participated in prestigious events. London is a tremendous city!

"I was quickly considered as an employee and have participated in prestigious events."

It's been a global and complete experience. I learnt to be professional (language, dress code, time management...) The total immersion made me learn quickly, I improved my English... to give yourself at 2000%, because we can meet great people who can

help us for future job research, and live the experience abroad fully.



Elsa GUILLON
Soletanche Bachy
Auckland, Nouvelle-Zélande

J'ai réalisé mon stage de 6 mois en finance à Auckland (Nouvelle-Zélande), au sein de Soletanche Bachy, branche de Vinci Construction.

Cette expérience représentait pour moi de nombreux challenges et j'en suis définitivement sortie grandie.

J'étais en charge du suivi de l'avancement des coûts liés aux différents projets. J'ai également élaboré des programmes de budgétisation ainsi que les résultats des comptes afin de procéder à un audit.

Ce stage m'a permis d'appliquer au monde réel les nombreuses connaissances en comptabilité et finance acquises au CEFAM.

Surfer les soirs de semaine, découvrir les paysages mythiques de films, ou encore dormir à la belle étoile ont été les points clés de mon expérience.

Pour moi, ce fût comme vivre au paradis et je n'hésiterais pas une seule seconde à repartir dès demain.

**« Ce stage
m'a permis
d'appliquer
les nombreuses
connaissances
acquises
au CEFAM. »**

Bien que mon expérience fût extrêmement enrichissante dans tous les domaines, la qualité de vie néo-zélandaise m'a permis de voir le monde autrement.

En d'autres mots, décrocher ce stage et vivre au rythme de ce merveilleux pays fût la meilleure des expériences.



Arthur NAULIN

Assistant Commercial / Sales Assistant
Live! by GL Events

J'ai trouvé mon stage chez GL Events en cherchant sur Indeed et sur l'espace entreprise du CEFAM. J'ai d'abord eu une conversation téléphonique qui m'a permis d'obtenir un entretien avec mon futur maître de stage. Celui-ci m'a rappelé le soir-même et le lundi suivant je commençais mon stage au sein du leader mondial de l'événementiel. En 2018, GL Events a dépassé le milliard d'Euros de chiffre d'affaires.

GL Events comprend 3 pôles d'expertises :

- GL Events Venues qui gère un réseau de 40 sites d'événementiel en France et dans le monde ;
- GL Events Exhibition qui est le pôle dédié à l'Organisation de salons professionnels et grand public en France et à l'International ;
- GL Events Live qui a pour vocation d'accompagner les entreprises annonceurs, les institutions et collectivités, ainsi que les organisateurs d'événements dans la stratégie, la conception et la mise en œuvre de leurs événements.

Ma mission consistait à vendre ou à aider à vendre des stands, des mètres carrés, lors de congrès et salons organisés par l'agence. J'ai eu la responsabilité de trouver un partenariat en lien avec le Golf pour le congrès de la SFAR (Société Française d'Anesthésie et de Réanimation). Ce congrès permet à l'agence de réaliser un chiffre d'affaires de 2 290 000 €. Cet événement a eu lieu au Palais des Congrès, porte Maillot, de Paris du 27 au 29 septembre 2018. J'ai également eu l'opportunité de

participer à l'événement sur place. Je me suis vu confier d'importantes responsabilités montrant la confiance que m'accordait l'agence.

J'ai également participé à la commercialisation de l'événement EVS32 (Electric Vehicle Symposium & Exhibition) qui aura lieu dans le Hall 6 de Eurexpo Lyon du 19 au 22 mai 2019. Il s'agit d'un événement international sur la mobilité électrique. Cet événement rassemblera la grande famille des mobilités non carbonées, des voitures électriques aux trottinettes électriques, en passant par les fabricants de batteries et de bornes de recharge, tous seront

présents lors de la 32^e édition de l'EVS. L'événement s'organise alternativement entre l'Europe, l'Asie et l'Amérique du Nord. Ce symposium est organisé avec l'AVERE et l'AVERE France et en collaboration avec la WEVA (World Electric Vehicle Association).

« Cela m'a permis d'acquérir de nouvelles compétences professionnelles. »

Ce stage fut très enrichissant professionnellement car cela m'a permis d'acquérir de nouvelles compétences professionnelles comme l'autonomie, la confiance en moi, et le phoning qui sont très importants dans le poste de commercial événementiel. Il fut également enrichissant personnellement car j'ai eu la chance de travailler au sein d'une équipe soudée qui a su me faire partager leurs expériences professionnelles et m'intégrer comme un membre de l'équipe commerciale. Mon stage s'étant terminé le 20 décembre, l'équipe d'EVS32 tient quand même à me faire participer à l'événement qui se tiendra au mois de mai 2019.



Nathan DE OLIVEIRA
KIMAL PLC
Birmingham, United-Kingdom

At the end of my second year, I was looking for a fulfilling experience abroad, targeting English speaking countries. Looking at potential offers in the UK via LinkedIn and www.internship-uk.com, I was delighted when I got in touch with Kimal's Marketing Manager, Ruth Clarke, who accepted my application.

Kimal is a family owned company and profit making organization distributing Specialized Procedure Packs and Vascular Access devices mainly across the UK, Europe and the Middle-East. Founded in 1964 by George and Diana Press, the company is now managed by their son Alan whose passion for the medical sector and innovation has been widely spread among all the employees.

I spent most of my time in the Marketing Department while working also with people from operations, finance and sales. My role was to assist the Marketing team in developing Kimal's brand image worldwide, learning about the sales representative job and acquiring knowledge about the medical sector and how to run a company. I translated applications

and websites into French and took part in meetings with managers and directors to learn more about how to run a business. I also had the opportunity to shadow Sales Representatives several times through their meetings and business reviews with nurses and consultants in Hospitals.

This internship was useful both on a professional and personal level. I had the chance to live in England for 6 months, learning a lot about the country's culture and people. The working environment was pleasant and serious. People were very professional and dedicated to their work while visitors coming into the company or my department could notice the family aspect of the company and the positive mind-set of every employee. On a personal level, I managed to forge long-lasting relationships with several co-workers with whom I am still in contact with and tripled my LinkedIn contact list. Looking back, learning from experts and people committed to their work was a great opportunity for me and will be useful for the rest of my professional career.

"Learning from experts and people committed to their work was a great chance for me."



Lara BARSKI
Eventerprise
Cap, Afrique du Sud

J'ai travaillé 6 mois en tant que stagiaire en finance dans la startup Eventerprise au Cap en Afrique du Sud.

Eventerprise est une plateforme internet (SaaS) connectant professionnels de l'événementiel et clients cherchant à organiser un événement.

Rattachée au département finance, mes principales missions regroupaient gestion comptable, trésorerie, analyse du marché, recherche d'investisseurs ainsi que gestion du portefeuille d'investisseur.

J'ai également effectué des missions en marketing, communication, gestion du personnel, design...

Mon stage a été un réel succès puisque l'univers startup m'a permis d'avoir un poste polyvalent dans un environnement dynamique et en constante évolution. J'ai aussi beaucoup apprécié le fait d'être considérée comme les autres employés, d'avoir une voix au sein de

l'entreprise et de travailler avec des personnes de tous horizons. J'ai travaillé sur des missions exceptionnelles comme la candidature et victoire de la co-fondatrice de Eventerprise aux Stevie Awards for Women in Business pour laquelle je me suis rendue à New York.

J'ai acquis beaucoup de connaissances techniques et interpersonnelles qui me permettront d'aborder sereinement mon entrée dans le monde du travail.

« Mon conseil pour un futur Céfamien serait de tester l'environnement startup. »

Mon conseil pour un futur Céfamien serait de tester l'environnement startup puisqu'en général, il permet d'avoir une vision assez globale des différents milieux professionnels et d'avoir de réelles responsabilités.

Les entrepreneurs n'ont pas de temps à perdre avec des stages d'observation. Je conseille également à tous de ne pas avoir peur de partir dans des pays moins développés comme l'Afrique du Sud, qui sont des pays incroyables et pleins de surprises.



Clara DANTIN
Sierra Marketing
Sydney, Australie

J'ai effectué mon stage de six mois chez Sierra Marketing, une agence marketing à Sydney en Australie.

Dès le début, j'ai été très bien accueillie par l'équipe et me suis adaptée à ma nouvelle vie australienne très facilement.

En tant qu'assistante marketing, mes principales missions étaient la gestion des réseaux sociaux de clients, la création d'infographies, l'utilisation et la mise à jour de CRMs ainsi que l'écriture d'articles publiés sur les sites internet de clients.

J'ai également contribué à l'organisation d'un événement regroupant plus de 250 invités dans un endroit mythique de Sydney.

Grâce à la confiance que m'ont très vite accordés mes collègues et supérieurs, j'ai eu la chance de travailler sur des projets uniques

et extrêmement enrichissants tant au niveau personnel que professionnel. J'ai aussi eu l'opportunité de travailler et de créer des liens solides avec des clients provenant de pleins de secteurs d'activité différents.

En plus d'une excellente expérience professionnelle, vivre au rythme de Sydney m'a permis de grandir et d'apprendre dans de nombreux domaines.

La qualité de vie australienne et le multiculturalisme qui caractérise la ville ont réellement été sources de motivation pour moi.

Cette opportunité m'a également guidé quant à mon futur choix de métier.

Grâce à mon travail chez Sierra Marketing, je suis maintenant certaine que je veux poursuivre une carrière dans le domaine du marketing et potentiellement créer ma propre entreprise dans ce secteur.

« Je suis maintenant certaine que je veux poursuivre une carrière dans le domaine du marketing. »



Internship Tutors

TESTIMONIALS

Overall, Melvin has done in his time this far at PwC. He has adapted quickly, which has meant that he can easily work with different teams as and when the need arises. He is encouraged to work on his development areas and continues to demonstrate his strengths.

Kwame AGYEI, PWC, Ghana

Chloé a fait preuve dès son arrivée d'une grande capacité d'adaptation : intégration rapide dans les différentes équipes, familiarisation avec les dynamiques / « langage » du business et flexibilité dans la gestion des tâches. Elle a démontré par ailleurs une forte maturité professionnelle dans l'organisation de son travail ainsi qu'au travers de sa communication. Chloé est toujours souriante et désirante d'apporter son aide.

Anthony MOMMER, GE MEDICAL SYSTEMS, France

She definitely added value for us with her communicative skills.

Maurice DON,
TRIGLOBAL,
Netherlands

Fabuleux ! Nous avons passé un très agréable moment avec Jonathan. Il a su parfaitement s'intégrer et prendre une place à part entière.

Pierre-Yves LAMBELLIN,
EURO INFORMATION,
France

We are happy Louise could support our team. She's creative and fast. And very willing to work. It was a great initiative and brave of her to come to Holland for this internship. I am sure she learned a lot both at work and outside of work. She is still young, she will learn more about independent assignments and pro active work and communications. It was difficult to work on all projects because of the language gap, but she managed it well. I wish her all the best.

Caroline TJAN, Kuehne + Nagel, Netherlands

Timothée a effectué un excellent stage. Il a évolué dans le secteur du consulting en sûreté et en sécurité, domaine professionnel très particulier qu'il ne connaissait pas du tout. Timothée a su immédiatement dépasser cette difficulté en s'imprégnant de nos outils marketing et en montrant un intérêt réel pour ce métier. Timothée a très rapidement pris en compte les tâches qui lui ont été confiées et le résultat final de ce qu'il a produit est au bien au-delà de ce que nous espérons obtenir. Nous disposons désormais d'outils prêts à être utilisés et essentiels pour notre département vente et marketing.

Alban STEPHANT, RESTRATA, Dubaï

Salome is a lovely member of staff, one of the youngest we have had. She has picked up everything quickly and her command of English is good too. She works on her own initiative and asks questions when needed. A very polite young lady.

Chetna KHATRI,
CHILDCARE INTERNATIONAL,
United Kingdom

In 12 years welcoming interns into our company, I have never given a perfect score. Clara truly broke the mould. Her adaptability, eagerness and capacity to learn and learn fast, as well as her attitude, marketing knowledge and communication skills are second to none. Clara is a strong team player. She contributed a lot to our business and she will be missed.

Marion DI BENEDETTO,
SIERRA MARKETING, Australia

Alexandre a rapidement trouvé sa place dans notre agence, grâce à des valeurs essentielles dans le monde professionnel et des qualités recherchées en banque. Il a révélé des aptitudes commerciales et une aisance dans son expression, qui lui ouvrent de bonnes perspectives.

Christophe MARDELLE,
BANQUE PALATINE, France

*Not much more to say...
She was almost perfect.*

Carlos ATIENZA LAMBA,
YELLOW NEST HOSTEL, Spain

Nathan a été un excellent stagiaire qui a su s'intégrer comme un vrai membre de l'équipe et en un temps record. Il a fait preuve d'une curiosité et d'une rapidité d'application qui nous a permis d'avancer très rapidement dans son apprentissage. Il a été disponible et facilitant dans notre quotidien sans jamais oublier qu'il était là pour apprendre avant tout. Il mérite cette note.

Clotaire ROYER,
MERCEDES BENZ-
CONCESSIONNAIRE, France

Overall, I have been extremely impressed with Anaïs' performance since joining the team. She has taken on activities with real positivity and enthusiasm and has performed over and above my expectation for her level. Anaïs has become an asset to the team and her knowledge of the financial systems, but also of Excel/IT in general, has brought big efficiencies to the Central Finance team and our processes.

Bethany HODGSON,
NBC UNIVERSAL, United Kingdom

Thomas displayed strong commitment, while working on different assignments throughout his internship to date - he communicates very well to supervisors and does not hesitate to ask questions and speak up if something is not clear. He manages his time very well, informing his superiors if something is nearly done in order to not sit around idly waiting for new tasks. His time management is very good and he understands well when something is explained to him, so there is no need to repeat tasks and subjects again. He is progressing very well and is displaying a keen interest in the work he is doing.

Gareth VAN GENSEN, DELOITTE, Luxembourg

Jerome has been one of the best interns we've had here. He took on his basic tasks, excelled at them, and went on to improve processes, train other interns and improve the way the whole department worked. I would definitely recommend Jerome to any entry level positions at NBC.

Harold OFOSU AMAAH, NBC UNIVERSAL, United Kingdom

What a great individual and what a great experience for us all I believe! Broken Bow Ranch is a better place because of Camille. She impacts the business as well as the individual employees in a very positive way.

Gay Leigh BINGHAM, BROKEN BOW
RANCH, USA





Centre d'Études Franco-Américain de Management
Lyon & USA

CEFAM / Campus HEP LYON - RENÉ CASSIN

47, rue Sergent Michel Berthet

69009 LYON - France

Tél : +33 (0)4 72 85 73 63

Fax : +33 (0)4 72 85 72 13

mattieu.montero@cefam.fr

www.cefam.fr